

中小企業診断士による経営者・経営幹部のための 企業経営を「学び直す」 14講座無料開講!!

那覇市中小企業マネジメントスクール

10回以上受講された方には「修了証」を発行いたします!

経営戦略・人材育成・後継者育成・資金調達・ICT・インバウンド・販路開拓など、企業経営に欠かせない知識の「学び直し」ができる、全14回のマネジメント講座を無料で開講いたします。第一線で活躍する中小企業診断士の講師陣が、貴社の経営基盤をより強固に、そして持続的に成長できる企業へと変革していくための「学び直し」を強力にサポートします。この絶好のチャンスをお見逃しなく!



受講対象者: 市内中小企業、個人事業者等
定員: 20名 ※定員に達し次第締切とさせていただきます。

〈会場〉なは産業支援センター(メカル ヨン_ゴ)5階研修室 〈時間〉各回共通 13:30▶16:30

沖縄県那覇市銘苅2-3-1

※駐車場に限りがありますので、できるだけ公共交通機関を御利用いただくか、近隣の有料駐車場をご利用ください。
※申込者には近隣有料駐車場の情報を提供します。

講座スケジュール 全14回	第1回	経営戦略①	平成30年	9/29(土)	第8回	資金調達②	平成30年	12/15(土)
	第2回	経営戦略②	平成30年	10/6(土)	第9回	ICT①	平成30年	12/22(土)
	第3回	人材育成①	平成30年	10/20(土)	第10回	ICT②	平成31年	1/5(土)
	第4回	人材育成②	平成30年	11/10(土)	第11回	インバウンド①	平成31年	1/12(土)
	第5回	後継者育成①	平成30年	11/17(土)	第12回	インバウンド②	平成31年	1/19(土)
	第6回	後継者育成②	平成30年	12/1(土)	第13回	販路開拓①	平成31年	2/2(土)
	第7回	資金調達①	平成30年	12/8(土)	第14回	販路開拓②	平成31年	2/9(土)

中小企業診断士の講師陣が
「学び直し」を強力にサポート!

関山 潤一

Junichi Sekiyama

中小企業診断士 /
3M経営サポート中小企業診断士事務所 代表

比嘉 智明

Tomoaki Higa

中小企業診断士 / カナイ経営支援研究所 代表 /
アーティサン株式会社 取締役

内間 健太郎

Kentaro Uchima

中小企業診断士 / 商工会指導員 / 1級販売士

兼次 日出男

Hideo Kaneshi

中小企業診断士 / 中小企業再生マネジャー /
兼次経営情報 代表

榊 博史

Hiroshi Sakaki

中小企業診断士 /
有限会社榊経営研究所 代表取締役

那覇市中小企業マネジメントスクール 講座カリキュラム

第1回 経営戦略①経営理念の確立 平成30年9月29日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 経営理念の明文化と社内外への浸透は、経営戦略を策定する上で重要な取り組みです。企業の成り立ちや会社の目的などを、経営戦略ストーリーを紡ぐように明文化するためのワークショップを行います。	第8回 資金調達②各種資金の調達前・調達後の実務 平成30年12月15日(土) 13:30▶16:30 講師:関山 潤一 資金調達の際に作成する事業計画書(SWOT分析、アクションプラン、計数管理など)や返済計画書策定のポイントについて、また資金調達後の資金繰り表の活用についても学んでいきます。
第2回 経営戦略②企業連携によるシナジー効果 平成30年10月6日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 新規事業展開は、単独で行うと様々な経営資源の不足やリスクといった課題に直面する場合があり、ビジネスモデルを検討するためのフレームワークを活用しながら、複数企業連携による新規事業展開のワークショップを行います。	第9回 ICT①クラウドサービスの活用 平成30年12月22日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 財務管理や販売管理、情報共有、HP、SNSなど様々なITシステムがクラウドサービスとして提供され、安価に利用できる環境が整っています。これらの様々なサービスを紹介しつつ、ITシステムの導入に有効な「IT補助金」について学びます。
第3回 人材育成①人を育てる仕組みづくり 平成30年10月20日(土) 13:30▶16:30 講師:兼次 日出男 経営理念に基づいて、経営ビジョンや経営戦略を実行するにあたって人材育成は最も重要なことです。そのために求める人材像の明確化、人が育つ人事評価、キャリアパスの構築、コンピテンシーの活用など、人を育てる仕組みづくりについて学びます。	第10回 ICT②クラウドサービスの実体験 平成31年1月5日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 ITシステムの導入効果を実感していただくために、様々なクラウドサービスの活用事例をご紹介します。デモや実機を使ったハンズオントレーニングで、クラウドサービスの活用を実体験していただきます。
第4回 人材育成②人が育つ人事評価の仕組みづくり 平成30年11月10日(土) 13:30▶16:30 講師:兼次 日出男 人事評価の真の目的は評価を人材育成につなげていくことです。仕事の見える化、コンピテンシーとスキルの見える化、目標の見える化、人材育成の見える化について、事例も交えて、学びます。また、人材に関する公的支援策を戦略的に活用する方法について学びます。	第11回 インバウンド①インバウンド最初の一步目とは 平成31年1月12日(土) 13:30▶16:30 講師:内間 健太郎 急増するアジアからの観光客に対応するため、一番始めにしなければいけないことは、自社の現状把握とターゲットを明確にすること。アジア諸国の特性を知ることに加え、自社の基本的な戦略立案を学ぶことで着実な成長を目指します。
第5回 後継者育成①企業存続の方法 平成30年11月17日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 事業承継は、企業の永続化の視点においては非常に重要です。その進め方や対策の構築をふまえ、親族内承継、従業員承継、M&Aといった事業承継のパターンと、それぞれの特徴・注意点について学びます。	第12回 インバウンド②高付加価値時代への準備はできていますか 平成31年1月19日(土) 13:30▶16:30 講師:内間 健太郎 世界は今、沖縄という成長性の高いリゾート地に気づき始めています。今後10年以内に訪れるであろう観光客激増に対応するための心構えとニーズを学び、高付加価値経営で高収益を上げる企業体質を構築します。
第6回 後継者育成②事業承継の実際 平成30年12月1日(土) 13:30▶16:30 講師:比嘉 智明 事業承継の進め方や対策については、事例や経験者の実体験から学ぶことが多くあります。事業承継の様々な事例を紹介しつつ、体験者を交えてトークセッションを行い、疑問点や課題を明らかにし、実際の進め方について学びます。	第13回 販路開拓①営業スキルアップ 平成31年2月2日(土) 13:30▶16:30 講師:榊 博史 各販路と売場の特徴を事例とともに網羅的・俯瞰的に理解し、各事業者が自社に適した販路に対する営業交渉が行える基礎的なスキルを取得していきます。
第7回 資金調達①各種資金の活用と調達の留意点 平成30年12月8日(土) 13:30▶16:30 講師:関山 潤一 事業に必要な資金を調達し、企業経営を円滑に運用する目的で、①制度資金(那覇市小口資金、沖縄公庫資金、県制度資金)、民間金融機関資金などの資金調達の方法、②資金調達を行う際のポイント について学びます。	第14回 販路開拓②ブランド構築 平成31年2月9日(土) 13:30▶16:30 講師:榊 博史 中小事業者が利益を確保する際には商品やサービスのブランディングが重要であり、販路・売場でブランドを確立するために必要な事柄を具体的に把握していきます。

※講座は都合により変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

那覇市中小企業マネジメントスクール 受講申込書 [平成30年度 市内企業経営基盤強化事業]			
フリガナ 参加者氏名	事業所名		
役職	メールアドレス		
住所	〒	電話番号	固定 携帯
		F A X	
	備考 (要望など)		

必要事項をご記入のうえ
FAXまたはメールにて
お申し込みください。

FAX.098-917-0022
✉ jsmeca47@oki-shindan.or.jp

申込
期限 各回の**2日前**まで