

# 日台パートナーシップ強化セミナー

台湾は、沖縄県産品の有望な輸出先です。台湾との地理的近接性や歴史的、経済的な結びつきから、台湾市場を有望視する県内企業は多くあります。また、近年は ASEAN 市場への関心も高まっており、台湾企業と連携して市場開拓を行う日本企業も少なくありません。

本セミナーでは、台湾市場の開拓および台湾企業とのパートナーシップ形成について、台湾企業と連携した第3国市場展開の可能性についてお話しします。台湾市場の開拓や、台湾企業との連携に関心のある方はぜひご参加ください。

日時：**11月19日(火)**

**14:00～16:15 (13:30～受付)**

場所：**メカル ヨンゴ 5階研修室** 住所：那覇市銘苅2丁目3番1号  
なは産業支援センター(なは市民協働プラザ内)

※注意：駐車場に限りがありますので、できるだけ公共交通機関をご利用いただくか、近隣の有料駐車場をご利用ください。

参加費無料

## セミナー内容

定員 **30名**

### 1. 台湾企業と連携した市場開拓

講師：公益財団法人沖縄県産業振興公社 台北事務所長 仲本正尚 氏

- ◇沖縄産品の台湾市場における動向と事例
- ◇台湾企業とのビジネス交流機会の創出

### 2. 台湾企業との連携創出の枠組み

講師：公益財団法人日本台湾交流協会  
台湾貿易センター福岡事務所

- ◇台湾企業との連携を希望する沖縄企業がどのようにすれば台湾企業とマッチングできるのか？
- ◇日本台湾交流協会、台日産業連携推進オフィス(TJPO)、TAITRA の支援の枠組み

### 3. 台湾企業と連携した第3国市場展開

講師：株式会社三菱総合研究所(MRI) 海外事業本部 研究員  
デイン・ミン・フン 氏

- ◇台湾企業と連携した第3国市場開拓のビジネスモデル
- ◇インドネシア(食品加工)の事例、ミャンマーの事例

# ステップに応じたJETROのサポートメニューで海外ビジネスをお手伝い

## 輸出に向けたステップ

## 直面する課題

## JETROの支援



- ・海外情報の入手  
商習慣、食習慣、市場情報、規制等
- ・輸出計画の策定  
ターゲットの絞込み、体制整備
- ・商談に向けた準備
- ・人材育成

- ・取引先探し、商談アポ
- ・商談時の交渉
- ・海外取引の契約書作成

- ・書類手続きが煩雑
- ・物流や保険など協力企業探し

- ・セミナー・講演会の開催
- ・調査レポート
- ・海外ブリーフィング
- ・国際化促進インターンシップ



海外在住コーディネーターによる輸出相談



貿易相談



専門家による個別支援サービス



- ・海外見本市への出展支援
- ・海外バイヤー招へい・国内商談会実施

## セミナー申込み

下記の必要事項を明記の上、**11月15日(金)15:00までに**

JETRO沖縄までお申し込みください。

**FAX 送信先:098-859-7456**

**E-Mail:OKI@jetro.go.jp**

**TEL:098-859-7002 (担当:安藤・村井)**

PC・スマホからお申し込みできます！



会社名:

参加者名:

住所:

E-mail(必須):

TEL:

【個人情報について】お客様の個人情報は本セミナーの実施運営のために利用します。また、JETRO個人情報保護方針(<http://www.jetro.go.jp/privacy/>)に基づき、適正に管理運用いたします。個人情報保護管理者:JETRO沖縄貿易情報センター所長 電話 098-859-7002

【セミナーに関する免責事項】天候や交通機関の運行状況、講師の急病などやむを得ない事情により、セミナーは開催中止や、延期となる可能性がございます。

当機構は申込者に対し、予定していたセミナーの中止によって生じたいかなる損害(移動費用等)について、何らの責任を負担しないものとします。

セミナーが中止または延期となる場合は、メール並びにホームページにてご連絡いたします。

【提供する情報に関する免責事項】セミナーで提供する資料および情報の正確性の確認・採否はお客様の責任と判断で行なっていただきます。万一お客様が不利益を被る事象が生じたとしても、当機構は何らの責任を負担しないものとします。